

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
ФГБОУ ВО «БАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебной работе
д.филос.н., доц. Атанов А.А.



29.05.2025г.

Рабочая программа дисциплины

Б1.У.8. Коммерческое право: проблемы теории и практики

Направление подготовки: 40.04.01 Юриспруденция

Направленность (профиль): Правовое обеспечение экономической
деятельности

Квалификация выпускника: магистр

Форма обучения: очная, заочная

	Очная ФО	Заочная ФО
Курс	2	2
Семестр	21	21
Лекции (час)	14	22
Практические (сем, лаб.) занятия (час)	14	0
Самостоятельная работа, включая подготовку к экзаменам и зачетам (час)	80	86
Курсовая работа (час)		
Всего часов	108	108
Зачет (семестр)	21	21
Экзамен (семестр)		

Иркутск 2025

Программа составлена в соответствии с ФГОС ВО по направлению 40.04.01
Юриспруденция.

Автор А.А. Пахаруков

Рабочая программа обсуждена и утверждена на заседании кафедры
предпринимательского и финансового права

Заведующий кафедрой С.Ю. Фильчакова

1. Цели изучения дисциплины

Целью освоения дисциплины «Коммерческое право: проблемы теории и практики» является формирование знаний и навыков, необходимых для работы в органах прокуратуры, власти и управления, суде, адвокатуре, нотариате и коммерческих структурах с тем, чтобы понимать сущность и социальную значимость своей профессии, четко представлять характер и взаимодействие правовых явлений, знать основные проблемы дисциплин, определяющих конкретную область его деятельности, видеть их взаимосвязь в целостной системе знаний и значение для реализации права в профессиональной деятельности.

2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины

Код компетенции по ФГОС ВО	Компетенция
ПК-3	Способен реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности

Структура компетенции

Компетенция	Формируемые ЗУНы
ПК-3 Способен реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности	З. Знает нормы материального и процессуального права, подлежащие применению в профессиональной деятельности У. Умеет реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности Н. Владеет навыками реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности

3. Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Принадлежность дисциплины - БЛОК 1 ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ): Часть, формируемая участниками образовательных отношений.

4. Объем дисциплины (модуля) в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зач. ед., 108 часов.

Вид учебной работы	Количество часов (очная ФО)	Количество часов (заочная ФО)
Контактная(аудиторная) работа		
Лекции	14	22
Практические (сем, лаб.) занятия	14	0
Самостоятельная работа, включая подготовку к экзаменам и зачетам	80	86
Всего часов	108	108

5. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

5.1. Содержание разделов дисциплины

Заочная форма обучения

№ п/п	Раздел и тема дисциплины	Семестр	Лекции	Семинар Лаборат. Практич.	Самостоят. раб.	В интерактивной форме	Формы текущего контроля успеваемости
1	Понятие, содержание коммерческого права, коммерческая, предпринимательская деятельность и отношения, регулируемые коммерческим правом	21	4		12		Тест по темам 1, 2
2	Субъекты коммерческой деятельности.	21	4		14		
3	Понятие торговли и ее виды. Инфраструктура товарных рынков.	21	4		14		Тест
4	Правовое регулирование качества товаров и продукции	21	4		14		
5	Договорные отношения в сфере коммерческой деятельности	21	4		16		Контрольная работа по темам 4, 5
6	Понятие и особенности ответственности в коммерческом обороте	21	2		16		Контрольная работа
	ИТОГО		22		86		

Очная форма обучения

№ п/п	Раздел и тема дисциплины	Семестр	Лекции	Семинар Лаборат. Практич.	Самостоят. раб.	В интерактивной форме	Формы текущего контроля успеваемости
1	Понятие, содержание коммерческого права, коммерческая, предпринимательская деятельность и отношения, регулируемые коммерческим правом	21	2	2	10		Тест по темам 1, 2
2	Субъекты коммерческой деятельности.	21	2	2	14		
3	Понятие торговли и ее	21	2	2	14		Тест

№ п/п	Раздел и тема дисциплины	Семе- стр	Лек- ции	Семинар Лабора- т. Практич.	Само- стоят. раб.	В интера- ктивной форме	Формы текущего контроля успеваемости
	виды. Инфраструктура товарных рынков.						
4	Правовое регулирование качества товаров и продукции	21	2	2	14		
5	Договорные отношения в сфере коммерческой деятельности	21	4	4	16		Контрольная работа по темам 4, 5
6	Понятие и особенности ответственности в коммерческом обороте	21	2	2	12		Контрольная работа
	ИТОГО		14	14	80		

5.2. Лекционные занятия, их содержание

№ п/п	Наименование разделов и тем	Содержание
1	Понятие, содержание коммерческого права, коммерческая, предпринимательская деятельность и отношения, регулируемые коммерческим правом.	1. Понятие коммерческого права. 2. Коммерческое право как наука и как учебная дисциплина. 3. Коммерческое и публичное право, коммерческое и гражданское право, коммерческое и предпринимательское право. 4. Возникновение и развитие торгового права в западноевропейских странах. 5. Особенности формирования торгового права в России. 6. Перспективы развития коммерческого права. 7. Принципы коммерческого права. 8. Коммерческая деятельность и отношения, регулируемые коммерческим правом. 9. Система коммерческого права. 10. Понятие и виды источников коммерческого права. 11. Понятие и развитие торгового законодательства. 12. Место норм международного права и международных договоров с участием Российской Федерации в регулировании коммерческой деятельности. 13. Значение обычаев делового оборота в торговых отношениях.
2	Субъекты коммерческой деятельности	Понятие субъектов коммерческой деятельности. Классификация субъектов коммерческой деятельности. Коммерческо-посредническая деятельность: понятие, особенности и значение. Использование маркетинга и логистики в посреднической деятельности. Виды коммерческо-посреднической деятельности.
3	Понятие торговли и ее виды. Инфраструктура товарных рынков	Понятие торговли и ее виды. Торговый оборот. Объекты торгового оборота. Товарный рынок и его классификация. Понятие рынка, признаки и функции. Правовое регулирование розничного рынка. Инфраструктура товарных рынков. Понятие, сущность и место оптовой торговли. Основные

№ п/п	Наименование разделов и тем	Содержание
		признаки оптовой торговли. Виды оптовой торговли. Торговля через оптовые предприятия. Торговля через мелкооптовые предприятия. Порядок организации оптовой торговли в Иркутске. Порядок организации мелкооптовой торговли в Иркутске. Ярмарки-продажи. История развития ярмарочно-выставочной торговли. Понятие и особенности ярмарочной торговли. Особенности заключения договоров на ярмарках. Организация и проведение аукционов. Понятие, сущность и место розничной торговли. Основные признаки розничной торговли. Виды розничной торговли. Общая характеристика. Особенности мелкорозничной торговли.
4	Правовое регулирование качества товаров и продукции.	Понятие качества товаров (продукции). Законодательство о качестве товаров (продукции). Правовое регулирование качества и безопасности пищевых продуктов. Понятие товаров «ненадлежащего качества» и их классификация. Комплектность и комплект товара. Понятие стандартизации. Цели и принципы. Общая характеристика документов в области стандартизации. Понятие и принципы технического регулирования. Законодательство о техническом регулировании. Понятие технических регламентов, содержание и применение. Порядок разработки и принятие технических регламентов. Сертификация товаров (продукции). Виды сертификации. Документы, подтверждающие соответствие продукции установленным требованиям по сертификации. Знак соответствия. Декларирование соответствия. Сертификат соответствия. Знак обращения на рынке. Понятие и особенности его применения. Гарантийный срок. Сроки годности и службы. Исчисление гарантийного срока на товар и комплектующие изделия. Сезонные сроки. Гарантия качества товаров. Понятие и юридическая природа приемки товаров по качеству. Правовое регулирование приемки товаров по качеству
5	Договорные отношения в сфере коммерческой деятельности	1. Какова природа торговой сделки и кто может их совершать? 2. Какие признаки присущи торговым сделкам и в чем их особенность? 3. В какой форме могут совершаться торговые сделки, и какие требования могут предъявляться к торговым сделкам? 4. Какие условия торговой сделки относятся к существенным? 5. Какие существуют способы и порядок заключения торговых сделок? 6. В каких случаях допускается одностороннее изменение или отказ от торговой сделки?
6	Понятие и особенности ответственности в коммерческом обороте.	Понятие, виды юридической ответственности в коммерческом обороте, виды правонарушений, меры ответственности

5.3. Семинарские, практические, лабораторные занятия, их содержание

№ раздела и темы	Содержание и формы проведения
1	Понятие, содержание коммерческого права, коммерческая, предпринимательская деятельность и отношения, регулируемые коммерческим правом. Проводится в форме семинара по обобщению и углублению знаний с элементами дискуссии. 1. Понятие коммерческого права. 2. Коммерческое право как наука и как учебная дисциплина. 3. Коммерческое и публичное право, коммерческое и гражданское право, коммерческое и предпринимательское право. 4. Возникновение и развитие торгового права в западноевропейских странах. 5. Особенности формирования торгового права в России. 6. Перспективы развития коммерческого права. 7. Принципы коммерческого права. 8. Коммерческая деятельность и отношения, регулируемые коммерческим правом. 9. Система коммерческого права. 10. Понятие и виды источников коммерческого права. 11. Понятие и развитие торгового законодательства. 12. Место норм международного права и международных договоров с участием Российской Федерации в регулировании коммерческой деятельности. 13. Значение обычаев делового оборота в торговых отношениях.
2	Субъекты коммерческой деятельности.. Проводится в форме семинара по обобщению и углублению знаний с элементами дискуссии. Понятие субъектов коммерческой деятельности. Классификация субъектов коммерческой деятельности. Коммерческо-посредническая деятельность: понятие, особенности и значение. Использование маркетинга и логистики в посреднической деятельности. Виды коммерческо-посреднической деятельности.
3	Понятие торговли и ее виды. Инфраструктура товарных рынков.. Проводится в форме семинара по обобщению и углублению знаний с элементами дискуссии. Понятие торговли и ее виды. Торговый оборот. Объекты торгового оборота. Товарный рынок и его классификация. Понятие рынка, признаки и функции. Правовое регулирование розничного рынка. Инфраструктура товарных рынков. Понятие, сущность и место оптовой торговли. Основные признаки оптовой торговли. Виды оптовой торговли. Торговля через оптовые предприятия. Торговля через мелкооптовые предприятия. Порядок организации оптовой торговли в Иркутске. Порядок организации мелкооптовой торговли в Иркутске. Ярмарки-продажи. История развития ярмарочно-выставочной торговли. Понятие и особенности ярмарочной торговли. Особенности заключения договоров на ярмарках. Организация и проведение аукционов. Понятие, сущность и место розничной торговли. Основные признаки розничной торговли. Виды розничной торговли. Общая характеристика. Особенности мелкорозничной торговли.
4	Правовое регулирование качества товаров и продукции. Проводится в форме семинара по обобщению и углублению знаний с элементами дискуссии. Понятие качества товаров (продукции). Законодательство о качестве товаров (продукции). Правовое регулирование качества и безопасности пищевых продуктов. Понятие товаров «ненадлежащего качества» и их классификация.

№ раздела и темы	Содержание и формы проведения
	Комплектность и комплект товара. Понятие стандартизации. Цели и принципы. Общая характеристика документов в области стандартизации. Понятие и принципы технического регулирования. Законодательство о техническом регулировании. Понятие технических регламентов, содержание и применение. Порядок разработки и принятие технических регламентов. Сертификация товаров (продукции). Виды сертификации. Документы, подтверждающие соответствие продукции установленным требованиям по сертификации. Знак соответствия. Декларирование соответствия. Сертификат соответствия. Знак обращения на рынке. Понятие и особенности его применения. Гарантийный срок. Сроки годности и службы. Исчисление гарантийного срока на товар и комплектующие изделия. Сезонные сроки. Гарантия качества товаров. Понятие и юридическая природа приемки товаров по качеству. Правовое регулирование приемки товаров по качеству. 1. Понятие и правовое регулирования качества товаров 2. Понятие стандартизации и сертификации товаров 3. Правовые последствия продажи товаров ненадлежащего качества
5	Договорные отношения в сфере коммерческой деятельности. Проводится в форме семинара по обобщению и углублению знаний с элементами дискуссии. 1. Какова природа торговой сделки и кто может их совершать? 2. Какие признаки присущи торговым сделкам и в чем их особенность? 3. В какой форме могут совершаться торговые сделки, и какие требования могут предъявляться к торговым сделкам? 4. Какие условия торговой сделки относятся к существенным? 5. Какие существуют способы и порядок заключения торговых сделок? 6. В каких случаях допускается одностороннее изменение или отказ от торговой сделки?
6	Понятие и особенности ответственности в коммерческом обороте. Проводится в форме семинара по обобщению и углублению знаний с элементами дискуссии. Понятие, виды юридической ответственности в коммерческом обороте, виды правонарушений, меры ответственности.

6. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации по дисциплине (полный текст приведен в приложении к рабочей программе)

6.1. Текущий контроль

№ п/п	Этапы формирования компетенций (Тема из рабочей программы дисциплины)	Перечень формируемых компетенций по ФГОС ВО	(ЗУНы: (З.1...З.п, У.1...У.п, Н.1...Н.п))	Контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы (Наименование оценочного средства)	Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания (по 100-балльной шкале)
1	1. Понятие, содержание коммерческого права,	ПК-3	З.Знает нормы материального и процессуального права, подлежащие	Тест по темам 1, 2	Каждый правильный ответ на вопрос теста

№ п/п	Этапы формирования компетенций (Тема из рабочей программы дисциплины)	Перечень формируемых компетенций по ФГОС ВО	(ЗУНы: (З.1...З.п, У.1...У.п, Н.1...Н.п)	Контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы (Наименование оценочного средства)	Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания (по 100- балльной шкале)
	коммерческая, предприниматель ская деятельность и отношения, регулируемые коммерческим правом		применению в профессиональной деятельности У.Умеет реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности Н.Владеет навыками реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности		оценивается в 2, 5 балла (25)
2	3. Понятие торговли и ее виды. Инфраструктура товарных рынков.	ПК-3	З.Знает нормы материального и процессуального права, подлежащие применению в профессиональной деятельности У.Умеет реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности Н.Владеет навыками реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности	Тест	Каждый правильный ответ на вопрос теста оценивается в 2, 5 балла (25)
3	5. Договорные отношения в сфере коммерческой деятельности	ПК-3	З.Знает нормы материального и процессуального права, подлежащие применению в профессиональной деятельности У.Умеет реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности	Контрольная работа по темам 4, 5	Контрольная работа состоит из 4-х задач. Каждая полностью решённая задача оценивается в 6 баллов. Если правильно выполнены все 4 задачи, то дается 1 дополнительный балл. Задачи, решённые

№ п/п	Этапы формирования компетенций (Тема из рабочей программы дисциплины)	Перечень формируемых компетенций по ФГОС ВО	(ЗУНы: (З.1...З.п, У.1...У.п, Н.1...Н.п)	Контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы (Наименование оценочного средства)	Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания (по 100- балльной шкале)
			Н. Владеет навыками реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности		частично или нерешённые полностью, оценивается в 0 баллов (25)
4	6. Понятие и особенности ответственности в коммерческом обороте	ПК-3	З. Знает нормы материального и процессуального права, подлежащие применению в профессиональной деятельности У. Умеет реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности Н. Владеет навыками реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности	Контрольная работа	Контрольная работа состоит из 4-х задач. Каждая решённая задача оценивается в 6 баллов. Если правильно выполнены все 4 задачи, то дается 1 дополнительный балл. Задачи, решённые частично или нерешённые полностью, оцениваются в 0 баллов (25)
				Итого	100

6.2. Промежуточный контроль (зачет, экзамен)

Рабочим учебным планом предусмотрен Зачет в семестре 21.

ВОПРОСЫ ДЛЯ ПРОВЕРКИ ЗНАНИЙ:

1-й вопрос билета (30 баллов), вид вопроса: Тест/проверка знаний. Критерий: правильный ответ - до 30 баллов.

Компетенция: ПК-3 Способен реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности

Знание: Знает нормы материального и процессуального права, подлежащие применению в профессиональной деятельности

1. Виды коммерческо-посреднической деятельности.
2. Возникновение и развитие торгового права в западноевропейских странах.
3. Значение обычаев делового оборота в торговых отношениях.
4. Инфраструктура товарных рынков.

5. Использование маркетинга и логистики в посреднической деятельности.
6. Классификация субъектов коммерческой деятельности.
7. Коммерческая деятельность и отношения, регулируемые коммерческим правом.
8. Коммерческо-посредническая деятельность: понятие, особенности и значение.
9. Коммерческое и публичное право, коммерческое и гражданское право, коммерческое и предпринимательское право.
10. Коммерческое право как наука и как учебная дисциплина.
11. Место норм международного права и международных договоров с участием Российской Федерации в регулировании коммерческой деятельности.
12. Объекты торгового оборота.
13. Особенности формирования торгового права в России.
14. Перспективы развития коммерческого права.
15. Понятие и виды источников коммерческого права.
16. Понятие и развитие торгового законодательства.
17. Понятие коммерческого права.
18. Понятие рынка, признаки и функции.
19. Понятие субъектов коммерческой деятельности.
20. Понятие торговли и ее виды. Торговый оборот.
21. Понятие, сущность и место оптовой торговли.
22. Правовое регулирование розничного рынка.
23. Принципы коммерческого права.
24. Система коммерческого права.
25. Товарный рынок и его классификация.

ТИПОВЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ ПРОВЕРКИ УМЕНИЙ:

2-й вопрос билета (35 баллов), вид вопроса: Задание на умение. Критерий: правильное и аргументированное решение до 35 баллов.

Компетенция: ПК-3 Способен реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности

Умение: Умеет реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности

Задача № 1. Решите спор по существу

ТИПОВЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ ПРОВЕРКИ НАВЫКОВ:

3-й вопрос билета (35 баллов), вид вопроса: Задание на навыки. Критерий: правильный ответ - до 35 баллов.

Компетенция: ПК-3 Способен реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности

Навык: Владеет навыками реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности

Задание № 1. Проанализируйте условия договора

ОБРАЗЕЦ БИЛЕТА

Министерство науки и высшего образования
Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение
высшего образования
«БАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ

Направление - 40.04.01 Юриспруденция
Профиль - Правовое обеспечение
экономической деятельности
Кафедра предпринимательского и

БИЛЕТ № 1

1. Тест (30 баллов).
2. Решите спор по существу (35 баллов).
3. Проанализируйте условия договора (35 баллов).

Составитель _____ А.А. Пахаруков

Заведующий кафедрой _____ С.Ю. Фильчакова

7. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины (модуля)

а) основная литература:

1. Соболев И. А. Коммерческое право. Курс лекций. учеб. пособие/ И. А. Соболев.- М.: Проспект, 2016.-280 с.
2. Горковенко М.Л. Коммерческое право: основные вопросы курса.- Иркутск: Изд-во БГУЭП, 2012.- 81 с.
3. Егорова М.А. Коммерческое право [Электронный ресурс] : учебник для вузов / М.А. Егорова. — Электрон. текстовые данные. — М. : Статут, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, 2013. — 640 с. — 978-5-8354-0899-3. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29208.html>

б) дополнительная литература:

1. Егорова М. А. Коммерческое право/ М.А. Егорова.- Москва: Статут, 2013.-640 с.
2. Коммерческое право. 4-е изд., перераб. и доп./ Н.Д. Эриашвили.- Москва: Юнити-Дана, 2015.-503 с.
3. Памбухчиянц О. В. Ольга Валерьевна Основы коммерческой деятельности. учебник для сред. проф. образования. рек. Федер. ин-том развития образования/ О. В. Памбухчиянц.- М.: Дашков и К, 2014.-283 с.
4. Герасимова Л.П. Коммерческое право [Электронный ресурс] : учебное пособие / Л.П. Герасимова, Ю.В. Суняев. — Электрон. текстовые данные. — Саратов: Корпорация «Диполь», Ай Пи Эр Медиа, 2013. — 164 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/16474.html>
5. Коммерческое право (4-е издание) [Электронный ресурс] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Юриспруденция» и «Коммерция (торговое дело)» / Н.Д. Эриашвили [и др.]. — Электрон. текстовые данные. — М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2015. — 503 с. — 978-5-238-01792-1. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52486.html>
6. Шаблова Е.Г. Международное коммерческое (торговое) право [Электронный ресурс] : учебный комплект / Е.Г. Шаблова, О.В. Жевняк. — Электрон. текстовые данные. — Екатеринбург: Уральский федеральный университет, 2014. — 95 с. — 978-5-7996-1227-6. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/66166.html>

8. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины (модуля), включая профессиональные базы данных и информационно-справочные системы

Для освоения дисциплины обучающемуся необходимы следующие ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»:

- Сайт Байкальского государственного университета, адрес доступа: <http://bgu.ru/>, доступ круглосуточный неограниченный из любой точки Интернет
- Виртуальный клуб юристов, адрес доступа: <http://www.yurclub.ru>. доступ неограниченный
- ИВИС - Универсальные базы данных, адрес доступа: <http://www.dlib.eastview.ru/>. доступ круглосуточный неограниченный из любой точки Интернет при условии регистрации в БГУ
- КиберЛенинка, адрес доступа: <http://cyberleninka.ru>. доступ круглосуточный, неограниченный для всех пользователей, бесплатное чтение и скачивание всех научных публикаций, в том числе пакет «Юридические науки», коллекция из 7 журналов по правоведению
- Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU, адрес доступа: <http://elibrary.ru/>. доступ к российским журналам, находящимся полностью или частично в открытом доступе при условии регистрации
- Общественный форум госзакупок, адрес доступа: <http://www.forum.gov-zakupki.ru/>. доступ неограниченный
- Официальный сайт Единой информационной системы в сфере закупок, адрес доступа: <http://www.zakupki.gov.ru>. доступ неограниченный
- Сайт Верховного Суда Российской Федерации, адрес доступа: <http://www.supcourt.ru>. доступ неограниченный
- Сайт Всемирного банка, адрес доступа: <http://www.worldbank.org/>. доступ неограниченный
- Сайт Министерства экономического развития РФ, адрес доступа: <http://economy.gov.ru/minec/main/>. доступ неограниченный
- Сайт УНИДРУА, адрес доступа: <http://www.unidroit.org>. доступ неограниченный
- Сайт Федеральной таможенной службы РФ, адрес доступа: <http://www.customs.ru>. доступ неограниченный
- Сайт Федеральных арбитражных судов Российской Федерации, адрес доступа: <http://www.arbitr.ru>. доступ неограниченный
- Сайт ЦБ РФ, адрес доступа: <http://www.cbr.ru/publ>. доступ неограниченный
- Сайт Электронной библиотеки «НАУКА ПРАВА», адрес доступа: <http://www.naukaprava.ru>. доступ неограниченный
- Сайт ЮНСИТРАЛ, адрес доступа: <http://www.uncitral.org>. доступ неограниченный
- Сайт Юридического института «М-Логос», адрес доступа: <http://www.m-logos.ru>. доступ неограниченный
- Сайт, посвященный цивилистике, адрес доступа: <http://www.civilista.ru>. доступ неограниченный
- Сервер для юристов, адрес доступа: <http://www.legal.ru>. доступ неограниченный
- Товароведение и экспертиза, адрес доступа: <http://www.znaytovar.ru/>. доступ неограниченный
- Товароведение и экспертиза товаров, адрес доступа: <http://www.twirpx.com/files/financial/commodity>. доступ неограниченный
- Федеральная служба государственной регистрации кадастра и картографии, адрес доступа: <http://rosreestr.ru>. доступ неограниченный
- Форум «Тендеры.ру портал эффективных закупок», адрес доступа: <http://www.tendery.ru/>. доступ неограниченный
- Центр экспертизы по вопросам ВТО, адрес доступа: <http://www.wto.ru/>. доступ неограниченный
- ЭБС BOOK.ru - электронно-библиотечная система от правообладателя, адрес доступа: <http://www.book.ru/>. доступ неограниченный
- Электронная библиотека Издательского дома "Гребенников", адрес доступа: <http://www.grebennikov.ru/>. доступ с компьютеров сети БГУ (по IP-адресам)

- Электронная библиотека книг, адрес доступа: <http://aldebaran.ru/>. доступ неограниченный
- Электронная юридическая библиотека «Спарк», адрес доступа: <http://www.lawlibrary.ru>. доступ неограниченный

9. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)

Изучать дисциплину рекомендуется в соответствии с той последовательностью, которая обозначена в ее содержании. Для успешного освоения курса обучающиеся должны иметь первоначальные знания в области актуальных проблем предпринимательского права.

Задание на практическое (семинарское) занятие сообщается обучающимся до его проведения. На семинаре преподаватель организует обсуждение этой темы, выступая в качестве организатора, консультанта и эксперта учебно-познавательной деятельности обучающегося.

Изучение дисциплины (модуля) включает самостоятельную работу обучающегося.

Основными видами самостоятельной работы студентов с участием преподавателей являются:

- текущие консультации;
- коллоквиум как форма контроля освоения теоретического содержания дисциплин: (в часы консультаций, предусмотренные учебным планом);
- прием и разбор домашних заданий (в часы практических занятий);
- прием и защита лабораторных работ (во время проведения занятий);
- и др.

Основными видами самостоятельной работы студентов без участия преподавателей являются:

- формирование и усвоение содержания конспекта лекций на базе рекомендованной лектором учебной литературы, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники, электронные библиотеки и др.);
- самостоятельное изучение отдельных тем или вопросов по учебникам или учебным пособиям;
- написание рефератов, докладов;
- подготовка к семинарам и лабораторным работам;
- выполнение домашних заданий в виде решения отдельных задач, проведения типовых расчетов, расчетно-компьютерных и индивидуальных работ по отдельным разделам содержания дисциплин и др.

10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения

В учебном процессе используется следующее программное обеспечение:

- 7-Zip,
- Adobe Acrobat Reader_11,
- Adobe Flash player,
- MS Office,
- OpenOffice.org,
- WinDjView,
- КонсультантПлюс: Версия Проф - информационная справочная система,
- КонсультантПлюс: Сводное региональное законодательство,

11. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю):

В учебном процессе используется следующее оборудование:

- Помещения для самостоятельной работы, оснащенные компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду вуза,
- Учебные аудитории для проведения: занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, практических занятий, выполнения курсовых работ, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, укомплектованные специализированной мебелью и техническими средствами обучения,
- Центр (класс) деловых игр,
- Мультимедийный класс,
- Учебный зал судебных заседаний,
- Компьютерный класс